



ระเบียบปฏิบัติ (PROCEDURE)
เรื่อง การสำรวจความพึงพอใชของลูกค้า
(PPN - 003)

1	1.0. ลูกค้า	มูลค่า	01 เม.ย. 2558	DAR 3/58
0	2.0. ลูกค้า	มูลค่า	01 ต.ค. 2552	
Rev.	ผู้ทบทวน	ผู้อนุมัติ	มีผลบังคับใช้	หมายเลขอาร์โกรงขอแก้ไขเอกสาร



1. จุดประสงค์

1.1 เพื่อให้สำรวจความพึงพอใจ ความต้องการและปัญหาต่างๆ ของลูกค้าเป็นประจำทุกปี เพื่อให้มั่นใจว่า บริษัทฯ สามารถให้บริการที่ดีในด้านต่างๆ ตามเงื่อนไขข้อตกลงที่ลูกค้าต้องการและลดโอกาส จําเกิดขึ้นของปัญหาที่ได้รับทราบจากการสำรวจ

2. ขอบเขต

ใช้สำหรับงานของลูกค้าทุกรายของบริษัทอู่รุ่งเทพ จำกัด

3. นิยาม/คำจำกัดความ

ไม่มี

4. หน้าที่ความรับผิดชอบ

4.1 รองผู้จัดการฝ่ายการตลาด หรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด มีหน้าที่รับผิดชอบ

4.1.1 พิจารณาแบบสอบถามที่จะส่งให้ลูกค้า

4.1.2 สรุปการประเมินผลข้อคิดเห็นและความต้องการของลูกค้าที่ได้รับจากแบบสอบถาม

4.1.3 แจ้งผลสำรวจข้อคิดเห็นและความพึงพอใจที่ได้รับจากลูกค้าให้ผู้เกี่ยวข้องทราบ

4.1.4 เป็นผู้พิจารณาข้อสรุปในส่วนของงานขาย งานตลาด เพื่อนำเข้าที่ประชุมทบทวนคุณภาพของฝ่าย บริหาร

4.2 รองผู้จัดการฝ่ายเทคนิค มีหน้าที่รับผิดชอบพิจารณาข้อสรุปเกี่ยวกับข้อคิดเห็น และความพึงพอใจของลูกค้าใน ส่วนของผลิตภัณฑ์ เพื่อนำเข้าที่ประชุมทบทวนคุณภาพของฝ่ายบริหาร

4.3 ผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาดหรือหัวหน้าแผนกการตลาดกองธุรกิจและการตลาด มีหน้าที่รับผิดชอบ ส่งแบบสอบถามให้ลูกค้า

5. แผนผังกระบวนการ

ไม่มี

6. กระบวนการ

6.1 รองผู้จัดการฝ่ายการตลาดหรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด จัดทำแบบสอบถามความพึงพอใจของ ลูกค้า เพื่อสำรวจความต้องการของลูกค้าที่มีต่อบริษัทฯ

6.2 ผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด หรือพนักงานที่เกี่ยวข้อง จัดส่งแบบสอบถามให้ลูกค้าไปละ 2 ครั้ง โดยรอง ผู้จัดการฝ่ายการตลาด หรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด จะเป็นผู้กำหนดระยะเวลาการทบทวน ระบบคุณภาพของฝ่ายบริหาร 2 เดือน ในการสำรวจแต่ละครั้ง และเมื่อได้รับแบบสอบถามกลับมาแล้ว ให้ เสนอรองผู้จัดการฝ่ายการตลาดหรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด ต่อไป



บริษัท อู่ครุยเทพ จำกัด
THE BANGKOK DOCK CO., (1957) LTD.

หมายเลขอកสาร : PPN - 003

หน้า: 2 จาก 2

ชื่อ : ระเบียบปฏิบัติ (Procedure)

การสำรวจความพึงพอใจของลูกค้า

- 6.3 รองผู้จัดการฝ่ายการตลาดหรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด สรุปการประเมินผลข้อคิดเห็น และความต้องการของลูกค้าที่ได้รับจากแบบสอบถามรวมถึงข้อมูลที่ได้รับจากการเยี่ยมเยียนลูกค้า
- 6.4 รองผู้จัดการฝ่ายการตลาดหรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด ส่งผลการสำรวจข้อคิดเห็นและความพึงพอใจของลูกค้าให้ผู้ประสานงานระบบบริหารคุณภาพ(QMR) รองผู้จัดการฝ่ายเทคนิค รับทราบเพื่อนำไปดำเนินการต่อไป
- 6.5 รองผู้จัดการฝ่ายการตลาดหรือผู้อำนวยการกองธุรกิจและการตลาด ผู้พิจารณาสรุป นำเรื่องข้อคิดเห็น และความพึงพอใจของลูกค้าในส่วนรับผิดชอบของงานเข้าที่ประชุมทบทวนระบบคุณภาพของฝ่ายบริหาร เพื่อพิจารณาหาข้อแก้ไข และป้องกันปัญหาข้อบกพร่องตาม “การจัดการคำร้องเรียนของลูกค้า”

7. บันทึกคุณภาพ

7.1 แบบสอบถามวัดความพึงพอใจของลูกค้า : F 012

8. เอกสารอ้างอิง

- 8.1 บันทึกคุณภาพ : PQM - 002
- 8.2 การทบทวนระบบคุณภาพของฝ่ายบริหาร : PQM - 003
- 8.3 การจัดการคำร้องเรียนของลูกค้า : PPN - 002

แก้ไขครั้งที่ : 0

F 002